



Profil

Développeur full-stack avec 20 ans d'IT et 2 ans de dev intensif en production. Mon back, c'est Python (Flask, FastAPI), PostgreSQL et des archis micro-services conteneurisées, livrées en CI/CD sur infra auto-hébergée Open Source (Docker, Coolify, PM2). Avec PIXANOOV, 31 000 lignes Python, j'ai outillé au quotidien une équipe de non-devs : c'est exactement la posture d'accompagnement de chercheurs qui codent. Côté front je suis React et Next.js, un socle JS qui se transpose vite à Vue ou Angular.

Compétences

- Backend  
Python (Flask, FastAPI, PIL, PyMuPDF, OCR) · Node.js · Laravel / PHP 8.2 · API REST · serveur d'inférence uvicorn/vLLM
- Frontend  
JavaScript (ES2022+) · TypeScript · React 19 · Next.js 15 · Tailwind · TanStack · Inertia.js
- Bases de données  
PostgreSQL · pgvector · Supabase · NoSQL documentaire / Convex (transposable MongoDB)
- Architecture & DevOps  
micro-services · architecture centrée API · Docker · Coolify · PM2 · VPS auto-hébergé · CI/CD (Git, GitHub Actions) · culture Open Source · méthodes agiles
- IA & Data  
orchestration multi-LLM (Claude, Grok, Gemini, Mistral) · prompt engineering · RAG + embeddings · bases vectorielles · fine-tuning Python (LoRA) · automation N8N · Chain-of-Verification
- Direction & Entrepreneuriat  
20 ans à bâtir : Exosphère (7 personnes, 250 clients B2B), e-commerce from scratch, direction marketing LDLC (équipe 5) · vision produit · arbitrage · structuration d'équipe
- Marketing & B2B  
branding · packaging · e-commerce performance · KPI conversion · prospection grands comptes · négociation
- Création visuelle  
Suite Adobe (Illustrator, Photoshop, InDesign, Lightroom), 20 ans de pratique
- Langues  
Anglais professionnel

Cursus

- Contrat de qualification — Web Designer (Centre de Formation Numérique d'Anjou)
- Brevet Technicien — Dessinateur Maquettiste (La Martinière Terreau, beaux-arts)

Intérêts

Veille IA avancée (orchestration multi-LLM, fine-tuning, RAG, agents) · Design & Arts (peinture, sculpture, photographie, 3D Blender et Zbrush) · Leadership & psychologie d'entreprise (management, team building)

Contact

- +33 6 29 64 17 48
- home.johan.viniere@gmail.com

Réalisations clés

- PIXANOOV (Hoortrade, 2025-2026) : plateforme full-stack 31 000 lignes Python (Flask), intégrations API, 25-35 k€/an d'économies, gains ×12 détournage et ×300 packs.
- Écosystème d'apps IA en prod (Freelance, 2024-2026) : Python FastAPI, PostgreSQL/pgvector, micro-services Docker/Coolify, CI/CD GitHub Actions, monitoring continu.
- Plateforme SaaS compagnons IA (Freelance) : back Supabase PostgreSQL 16 + pgvector + RLS, 31 tables, 84 modules, 10 moteurs IA orchestrés, workers asynchrones.
- Le Boudoir d'Alice en prod (Freelance) : back Laravel/PHP 8.2, front React 19, 51 modèles, 68 migrations, OCR vision, monitoring Sentry, déploiement Docker.

Expériences

|           |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                           |
|-----------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 2025-2026 | <div><b>Hoortrade (Lyon)   Lead Dev Automatisation &amp; Data (CDD technique)</b><br/><i>Conception et dev full-stack de PIXANOOV, plateforme interne d'automatisation.</i><br/>Développé 31 000 lignes Python (Flask, PIL, PyMuPDF, OCR) sur 5 modules de pipeline automatisé.<br/>Intégré des API tierces (Gemini, Freepik, ClickUp ticketing) dans des pipelines de bout en bout.<br/>Mesuré les gains : ×12 sur le détournage, ×300 sur les packs produits, 25-35 k€/an d'économies.<br/>Cadré la roadmap 2026 : migration React/Next.js, KPI multi-sources Supabase, chatbot IA client.</div>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |
| 2024-2026 | <div><b>Freelance   Dev Full-Stack IA / Photographe</b><br/><i>Pivot tech vers une expertise full-stack IA et automatisation.</i><br/>Mis en production des apps full-stack Python (FastAPI), Node, PostgreSQL/pgvector, infra Docker/Coolify/PM2/VPS, CI/CD GitHub Actions.<br/>Livré une plateforme SaaS de compagnons IA : Supabase PostgreSQL 16 + RLS, 31 tables, 84 modules, workers asynchrones Inngest, cache Redis.<br/>Construit JobDeck, cockpit de candidatures temps réel : React 19/TypeScript, backend Convex (NoSQL, transposable MongoDB), 42 fonctions, 11 tables.<br/>Développé Le Boudoir d'Alice (prod) : Laravel 12/PHP 8.2, React 19/Inertia, 51 modèles, 68 migrations, OCR vision, monitoring Sentry.<br/>Livré Rock'n'Eat (prod) : Next.js 16, Server Components et Actions, validation Zod, conteneurisation Docker multi-stage.<br/>Livré d'autres projets web : ERP scolaire IA, site de nutrition, workflow graphique automatisé, base KPI multi-sources, base vectorielle de recherche sémantique.<br/>Orchestré du multi-LLM en prod (Claude, Grok, Gemini, Mistral), RAG, fine-tuning Python (LoRA), automation N8N, anti-hallucination (Chain-of-Verification).<br/>Mené en parallèle une activité photo B2B/B2C : produits commerciaux, marketing, événementiel.</div> |
| 2020-2024 | <div><b>LDLC Group (Lyon)   Directeur Marketing</b><br/><i>Direction marketing de 3 marques (FoxSpirit, INOVU, Textorm), équipe de 5.</i><br/>Réalisé 3 sites e-commerce complets alignés sur le positionnement de chaque marque.<br/>Piloté les KPI et coordonné les équipes internes (achats, commerciaux, devs).<br/>Conçu l'identité visuelle complète : packaging +500 références, notices, PLV, outils commerciaux.<br/>Déployé la stratégie contenus réseaux sociaux, newsletters et campagnes marketing 360°.</div>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               |
| 2017-2020 | <div><b>LDLC Group (Lyon)   Commerce Grand Compte B2B (LDLC PRO)</b><br/><i>Portefeuille pros (TPE, PME, collectivités, revendeurs) en informatique et high-tech.</i><br/>Développé le commercial : prospection, fidélisation, conseil technique.<br/>Élaboré des offres sur mesure, géré les litiges et l'après-vente.</div>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |
| 2013-2017 | <div><b>All You Need Is Vap   Fondateur &amp; Gérant</b><br/><i>Création et direction complète d'un e-commerce B2C.</i><br/>Piloté un e-commerce B2C de A à Z : négoce France/Chine, achats, stocks.<br/>Mené le mailing, le marketing et les actions commerciales.</div>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                 |
| 2011-2013 | <div><b>Sorecson   Directeur Produits E-Commerce</b><br/><i>Direction commerciale et technique, encadrement d'équipe.</i><br/>Dirigé l'activité commerciale et technique, encadré une équipe.<br/>Diversifié la gamme produits (sauvegarde).</div>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |
| 2004-2011 | <div><b>Exosphère   Fondateur &amp; Gérant</b><br/><i>Entreprise B2B de solutions informatiques créée from scratch, dirigée 7 ans.</i><br/>Développé et distribué en exclusivité le logiciel Redactes (GED avocats) chez 400+ cabinets, de la conception produit à la commercialisation.<br/>Managé une équipe de 7 et géré 250 clients grands comptes (Deloitte, Groupe Boulanger, 24 CFA BTP).<br/>Structuré l'entreprise : arbitrage, partenariat leasing, déploiements (Ordre des avocats de Lyon et Dijon).</div>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                    |
| 2002-2004 | <div><b>Groupe Boulanger / Planète Saturn   Conseiller Vente Informatique &amp; Télécom</b><br/><i>Vente et conseil grand public informatique et télécom.</i><br/>Conseillé et vendu du matériel informatique et télécom, assuré le merchandising.</div>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                  |